



Mehr als 4.000 hoch motivierte MitarbeiterInnen in über 50 Ländern machen mit ihrer Leistung die Hoffmann Group zu dem, was sie heute ist: Europas führender Partner für Qualitätswerkzeuge, Betriebseinrichtungen und Persönliche Schutzausrüstung. Unser gesundes Wachstum spiegelt sich unter anderem im weltweiten Jahresumsatz von mehr als 1,4 Mrd. Euro Umsatz in 2023 wider.

Perschmann ist als stolzer Partner der Hoffmann Group an den Standorten Braunschweig, Berlin und Poznań (Polen) mit mehr als 500 dynamischen Teammitgliedern vertreten. Seit über 150 Jahren steht unser Familienunternehmen für Zuverlässigkeit, höchste Qualitätsstandards und eine ausgeprägte Vertrauenskultur. Unsere Begeisterung für das, was wir tun, macht uns zu einer leistungsstarken und engagierten Mannschaft.

Für unser Vertriebsteam suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Sales Prozess Berater Zerspanungstechnik (m/w/d) im Außendienst Region Berlin

Deine Aufgaben bei uns:

- **Kundenberatung und Betreuung:** Du bist der erste Ansprechpartner für unsere Kunden und entwickelst sie vor Ort mit unseren Digitalen Lösungen, Zerspanung- & Automationskonzepten – immer mit technischem Know-how & einem zukunftsorientierten Lösungsansatz.
- **Prozessoptimierung:** Du analysierst Arbeitsprozesse und identifizierst Optimierungspotenziale mithilfe unserer digitalen Lösungen. Zudem führst Du Zerspanungsversuche direkt an den Maschinen unserer Kunden durch und entwickelst gemeinsam mit ihnen Strategien zur Effizienzsteigerung.
- **Präsentation und Schulung:** Du präsentierst unser Produktsortiment professionell bei Kunden, auf Messen und Veranstaltungen. Du unterstützt unser Team bei internen Kundenseminaren und übernimmst eigenständig Schulungen für unsere Kunden.
- **Beziehungsmanagement und Vertrieb:** Du pflegst bestehende Kundenbeziehungen, gewinnst neue Kunden und begleitest Projekte konsequent bis zum Abschluss.
- **Teamarbeit:** Gemeinsam mit unseren Gebietsverkaufsleitern und dem Innendienst-Team trägst Du aktiv zum Erfolg bei.

Das bringst Du mit:

- **Ausbildung und Erfahrung:** Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung sowie in Weiterbildung befindend oder abgeschlossenem Industriemeister, Handwerksmeister oder Techniker.
- **Technisches Fachwissen:** Zerspanungs- und Spanntechnikkenntnisse sind wünschenswert.
- **Persönliche Stärken:** Kundenorientierung liegt Dir im Blut – Du bist kommunikationsstark, kontaktfreudig und zeichnest Dich durch Eigenmotivation sowie Verhandlungsgeschick aus. Lernbereitschaft und Offenheit für Veränderungen gehören zu Deinem Profil.
- **Digitale Kompetenz:** Digitale Trends und innovative Vertriebsprozesse begeistern Dich.
- **Flexibilität und Standort:** Idealerweise wohnst Du der Nähe Deines Einsatzgebietes oder bist bereit, umzuziehen.

Unsere Benefits:

- **Sicherer Arbeitsplatz:** Ein zukunftsorientierter Arbeitsplatz in einem traditionsreichen Familienunternehmen mit klarer Vision.
- **Umfassende Einarbeitung und Entwicklung:** Eine strukturierte Einarbeitung mit Patenprogramm und zahlreiche Weiterbildungsmöglichkeiten über unser Perschmann Learning Center.
- **Wertschätzende Unternehmenskultur:** Ein offenes und konstruktives Miteinander, geprägt von Teamgeist, „Lust auf Firma“ und sozialem Engagement.
- **Attraktive Mobilität:** Ein neutraler Firmenwagen, den Du auch privat nutzen kannst.
- **Gesundheit und Wohlbefinden:** Unser Gesundheitsprogramm „Fit for Orange“, gesundes Essen in der Kantine, kostenlose Getränke.
- **Vielfältige Zusatzleistungen:** Mitarbeiterrabatte, Bike-Leasing, Firmenfeste und viele weitere Benefits, die Deinen Alltag bereichern.

Lust auf Firma? Bewirb Dich jetzt online mit vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Entgeltvorstellung und möglichem Eintrittsdatum.

Hch. Perschmann GmbH
Hendrik Nolting - Personalabteilung
Hauptstraße 46d
38110 Braunschweig
Deutschland

<https://www.perschmann-gruppe.de/karriere/traumjob-finden/>